

最近和几位欧洲同行交流，他们总爱问一个问题：“你们中国的储能产品，现在在欧洲到底排第几？”这个问题很有趣，它不像问“哪个最好”那么简单，更像是在探讨一个复杂生态中的动态平衡。坦白讲，单纯看出出货量或市场份额的排名，就像只凭身高评价一个篮球运动员，忽略了速度、技巧和团队协作。我们真正应该关注的，是中国储能技术如何深度参与并重塑了欧洲的能源转型进程。

## 中国储能电池在欧洲市场的真实位次

最近和几位欧洲同行交流，他们总爱问一个问题：“你们中国的储能产品，现在在欧洲到底排第几？”这个问题很有趣，它不像问“哪个最好”那么简单，更像是在探讨一个复杂生态中的动态平衡。坦白讲，单纯看出出货量或市场份额的排名，就像只凭身高评价一个篮球运动员，忽略了速度、技巧和团队协作。我们真正应该关注的，是中国储能技术如何深度参与并重塑了欧洲的能源转型进程。

从现象上看，欧洲无疑是全球最活跃、要求也最高的储能市场之一。家庭希望屋顶光伏搭配的储能系统安全又智能，企业则追求稳定可靠的备电和峰谷套利方案，电网侧更需要大规模、高响应的调频资源。过去，市场可能被少数几个传统品牌主导，但近几年，格局发生了深刻变化。根据行业分析机构的数据，中国电池制造商在全球储能电芯出货量中的份额已经占据显著优势，而欧洲是这些电芯及系统集成产品的重要目的地。这意味着，从电芯这一核心“心脏”的供应角度看，中国制造已是不可或缺的主力。但“排第几”这个问题的精妙之处在于，市场最终消费的是系统，是解决方案，而不仅仅是电芯。这恰恰是像我们海集能这样的企业所深耕的领域——我们不仅是部件的提供者，更是从电芯、PCS（变流器）到系统集成与智能运维的全栈式解决方案服务商。

让我们用数据说话。一份来自彭博新能源财经（BloombergNEF）的报告曾指出，中国在锂离子电池制造领域占据全球主导地位，这为储能系统的成本下降和快速普及提供了基础。然而，欧洲市场有其独特的准入门槛：严苛的CE、VDE等安全认证，对循环寿命和能效的硬性要求，以及对本地化运维服务的期待。因此，能够成功进入并立足的中国企业，往往不是在打“价格战”，而是在进行一场“价值战”。它们必须将全球化的技术积淀与对欧洲本地电网标准、气候条件（比如北欧的严寒或南欧的酷热）的深刻理解相结合。海集能在江苏南通和连云港的基地，就分别对应了这种“定制化”与“标准化”的双重能力。例如，为阿尔卑斯山区某通讯站点设计的储能柜，就必须集成特殊的低温自加热与保温设计，这远非简单的电芯出口所能解决。

这里，我想分享一个具体的案例，或许能更生动地说明问题。我们在德国参与了一个由当地小型能源合作社主导的社区微电网项目。这个社区有三十多户家庭，安装了光伏，但自发自用比例不高，余电上网收益也在下降。他们的核心需求是提升能源自给率，并在电网故障时保障关键负载。我们提供的，不是一套标准化的电池柜，而是一个包含光伏优化器、智能混合逆变器、模块化储能单元和能量管理平台的“光储一体”方案。通过智能算法，系统可以预测天气和负荷，动态调整充放电策略，将社区的电能自给率从35%提升到了78%。项目数据监测显示，即使在连续阴雨的一周，系统依然保障了公共区域照明和基本通讯的电力供应。这个案例的价值在于，它解答的不仅是“储多少电”，更是“如何更聪明地用电”。这背后，离不开我们近二十年在储能与数字能源技术上的沉淀，以及对不同应用场景的持续钻研。你看，当我们在讨论“排名”时，在最终用户那里，可靠的、能解决实际问题的方案，才是真正的

第一名。

从“产品出海”到“价值落地”的阶梯

所以，如果我们非要用“排第几”这个框架来思考，或许可以建立一个更立体的逻辑阶梯：

**第一层（供应链基础）：**在电芯等核心原材料与制造环节，中国供应链的规模与成本优势显著，处于绝对领先地位。

**第二层（产品准入）：**在符合欧洲标准、获得市场准入的储能系统（ESS）品牌中，中国品牌的数量 and 市场份额正在快速增长，已稳居重要一极。

**第三层（解决方案深度）：**在针对特定场景（如无电弱网地区的站点能源、复杂的工商业储能）提供高度定制化、高可靠性整体解决方案的能力上，具备深厚技术集成和全球项目经验的中国企业，如海集能，正成为高端市场有力的竞争者。我们为通信基站、安防监控等关键站点提供的“光储柴一体化”能源柜，就是典型例子，它解决的是供电可靠性的根本问题。

**第四层（生态与品牌）：**这是所有企业，无论来自哪个国家，都在攀登的高峰——即构建完整的本地服务生态，并成为用户心中信赖的能源伙伴。这条路，需要时间，更需要持续的创新和承诺。

中国储能产业，正集体从第一、二层，向第三、四层迈进。这不再是一个简单的名次之争，而是一场关于能源转型路径、技术融合深度与服务模式的竞赛。海集能作为其中的一员，始终相信，真正的竞争力源于为客户创造实实在在的价值：降低能源成本、提升供电韧性、并最终推动可持续的能源管理。我们的两大生产基地，正是为了灵活响应从标准化到高度定制化的全球需求，确保每一套交付的系统，都能适配当地的环境与电网，成为客户能源结构中可靠的一环。

那么，回到最初那个问题。下一次，当有人再问起“中国储能电池在欧洲排第几”，或许我们可以这样回应：在通往100%可再生能源系统的道路上，重要的不是谁暂时领先一个身位，而是我们是否拥有足够多元、稳健和创新的技术选项，来应对气候多变、电网重构的挑战。中国储能力量，包括海集能，正在提供这样一种关键选项。我们更感兴趣的是，您所在的社区或企业，在能源独立和绿色转型的过程中，遇到的最大瓶颈是什么？是技术适配性、经济性，还是复杂的并网政策？我们很乐意将这场讨论继续下去。

来源: <https://www.hj-mobile.com>