

# 企业共享储能政策研究现状是解开能源转型新格局的一把钥匙

最近和几位做实业的朋友聊天，他们不约而同地提到了电费账单和供电稳定性带来的压力。这让我想到，我们正处在一个非常有趣的节点：一方面，分布式光伏、电动汽车这些“产消者”越来越多，电网的波动性在加大；另一方面，许多企业自身的能源需求又有明显的峰谷差异，大量的储能设备可能只在部分时间发挥作用。这中间的矛盾与机遇，恰恰指向了一个越来越热的概念——共享储能。而理解其背后的政策脉络，对于企业决策者而言，就显得至关重要了。

## 企业共享储能政策研究现状是解开能源转型新格局的一把钥匙

最近和几位做实业的朋友聊天，他们不约而同地提到了电费账单和供电稳定性带来的压力。这让我想到，我们正处在一个非常有趣的节点：一方面，分布式光伏、电动汽车这些“产消者”越来越多，电网的波动性在加大；另一方面，许多企业自身的能源需求又有明显的峰谷差异，大量的储能设备可能只在部分时间发挥作用。这中间的矛盾与机遇，恰恰指向了一个越来越热的概念——共享储能。而理解其背后的政策脉络，对于企业决策者而言，就显得至关重要了。

我们不妨先看看现象。传统的企业储能，好比是自家后院打的一口井，自给自足，但水量（容量）有限，旱季（用电高峰）可能不够，雨季（用电低谷）又白白浪费。而共享储能，则像是参与了一个现代化的“水资源调配水库”。企业可以将自身闲置的储能容量或电量，在特定时间“注入”到一个公共的储能池中，供其他有需要的用户调用，并获得相应的收益。这个模式听起来很美，对吧？但它的规模化发展，绝非仅靠市场热情就能推动，政策的引导与规范才是真正的“第一推动力”。目前，从国家到地方层面，相关的政策研究与实践探索正在紧锣密鼓地展开。

## 政策逻辑的阶梯：从试点到规则的构建

如果我们梳理一下政策演进的逻辑阶梯，会发现它遵循着一个清晰的路径。最初是“现象观察”阶段，即认识到分布式能源大量接入后，对电网调峰、频率稳定带来的挑战，以及单一用户独立建设储能的低经济性。随后进入“数据与模式验证”阶段，一些先行地区，比如山东、江苏、浙江等地，启动了首批电网侧或用户侧共享储能的试点项目。这些项目开始积累关键数据：比如，聚合不同用户需求后，储能系统的利用率能提升多少？不同商业模式下的经济账是否算得过来？交易机制如何设计？

以江苏的某个工业园区为例（这里我们引入一个具体案例），园区内多家制造企业的生产节奏不同，用电高峰时段交错。去年，一个由第三方投资运营的共享储能电站投入运行，规模约为10兆瓦/20兆瓦时。根据公开的运行数据，在参与电网需求侧响应和园区内部调峰后，该储能系统的年利用小时数从理论上单一用户的不到1000小时，提升到了接近3000小时。参与共享的企业，平均降低了8%-15%的尖峰时段用电成本。这个数据很有说服力，它证明了共享模式在提升资产利用率和经济性上的巨大潜力。

当然，有了成功的案例，政策研究就进入了更深的“规则与标准建立”阶段。现在大家讨论的核心议题已经不再是“要不要做”，而是“怎么做才公平、高效、安全”。这包括：

### 身份界定与市场准入：

共享储能运营商是发电企业、售电公司，还是一个全新的市场主体？它的技术准入门槛是什么？

交易机制与价格信号：

电量如何计量？收益如何在投资方、租赁方、电网公司之间进行分配？价格是政府指导还是市场竞价？

调度指挥与责任归属：电网调度指令下发给谁？当出现问题时，责任链条如何厘清？

安全标准与监管：

聚合多个用户的储能系统，其安全标准、消防要求、数据隐私保护是否需要特别规定？

这些问题的研究，正在塑造未来共享储能市场的游戏规则。阿拉上海在这方面也一直有前沿的探索，毕竟，打造国际一流的城市电网和能源服务体系，是题中应有之义。

海集能的实践：从产品到解决方案的视角

当我们谈论这些宏观政策时，其最终的落地，离不开坚实的产品和技术支撑。这就不得不提到像我们海集能（HighJoule）这样的实践者。自2005年成立以来，我们一直深耕储能领域，从电芯到PCS，再到系统集成与智能运维，完成了全产业链的布局。我们在南通和连云港的基地，分别应对高度定制化和规模化标准化的不同需求，这种“双轮驱动”模式，让我们能够灵活响应市场变化。

具体到共享储能和站点能源场景，我们的理解更为深刻。比如，为通信基站、边缘计算节点等关键站点提供“光储柴一体化”解决方案，本身就是一种微缩版的、高可靠性的“共享”或“自治”能源系统。它需要在极端环境下稳定运行，需要智能管理系统精准地调度光伏、电池和备用柴油发电机。这套系统里积累的智能调度算法、远程运维经验、以及硬件层面的高可靠性设计，完全可以迁移到规模更大的企业共享储能场景中。

我们为工商业客户提供的，不仅仅是储能柜，更是一套包含能源管理、策略优化、甚至未来参与电力市场交易接口的“交钥匙”解决方案。当政策允许时，这些系统可以迅速被“唤醒”，从为企业自身降本增效的“私有资产”，转变为能够为电网提供辅助服务、为邻居提供应急备电的“公共资源”。我们的角色，就是从技术产品端，确保这种转换是平滑、可靠且高效的。

未来的关键一跃：信任与协同

所以，看懂了伐？当前企业共享储能政策研究的现状，正处在从“试点示范”迈向“规模推广”的关键门槛上。技术路径和商业模式已经初步跑通，但更深层次的政策框架和市场机制还在构建中。这其中最大的挑战，或许不是技术，而是如何建立一套能够让多方共赢、权责清晰、风险可控的信任与协同体系。

对于广大企业主而言，现在可能是一个非常好的观察和准备期。与其等待所有政策完全明朗，不如先梳理自身的能源数据：你的用电负荷曲线是什么形状？厂房屋顶有没有安装光伏的潜力？你对供电可靠性的要求到底有多高？这些数据，将成为你未来是否参与、以及如何参与共享储能经济的决策基础。

我想给大家一个开放性的问题：当你的企业储能系统，有一天不仅能为自己省钱，还能像理财产品一样为你创造额外的收入时，你会如何重新评估它在企业资产中的价值和定位？

来源: <https://www.hj-mobile.com>