

你好，朋友。我们经常谈论储能技术的突破，比如能量密度提升、循环寿命延长，这些当然重要。但如果我们把目光从实验室和工厂，移向项目落地的现场，你会发现，一个常常被忽视的、却同样关键的瓶颈：那些繁琐的审批流程、复杂的并网手续，以及不同标准带来的协调成本。技术进步像是给汽车换上了更强劲的引擎，但如果道路拥堵、收费站林立，这辆车依然难以飞驰。

储能发展需要简化手续与提高效率的协同驱动

你好，朋友。我们经常谈论储能技术的突破，比如能量密度提升、循环寿命延长，这些当然重要。但如果我们把目光从实验室和工厂，移向项目落地的现场，你会发现，一个常常被忽视的、却同样关键的瓶颈：那些繁琐的审批流程、复杂的并网手续，以及不同标准带来的协调成本。技术进步像是给汽车换上了更强劲的引擎，但如果道路拥堵、收费站林立，这辆车依然难以飞驰。

这并非空谈。根据行业观察，一个中等规模的工商业储能项目，从立项到最终并网运行，其非技术性时间成本——也就是我们说的“手续”时间——可能占到总周期的30%甚至更高。这些时间消耗在方案反复核准、多部门沟通、文件准备与等待上。想象一下，这相当于储能系统本身的效能被无形的“行政摩擦”损耗了一大部分。效率，在这里不仅指电池的充放电效率，更指整个项目从蓝图变为现实的流程效率。简化手续，本质上就是降低这种“制度性交易成本”，让技术创新能够更快、更顺畅地转化为实际生产力，真正为电网减压，为用户创收。

当标准化生产遇见定制化需求：效率的双重挑战

在储能领域，尤其是我们深耕的站点能源板块，效率问题尤为突出。站点，比如偏远的通信基站、边境的安防监控点，它们往往地处电网末梢甚至无电地区，对能源供应的可靠性要求极高，但环境条件、负载特性和电网状况千差万别。这就带来一个矛盾：一方面，我们需要规模化、标准化的生产来降低成本、保证交付速度；另一方面，每个站点的具体应用又或多或少需要“量身定制”。传统的做法是，每个项目都从头开始设计、审批、集成，耗时费力。有没有可能，在保证灵活适配的前提下，大幅压缩这个过程呢？这需要从产品设计和流程设计两个维度同步创新。

这正是像我们海集能这样的企业一直在探索的路径。我们在江苏布局了南通和连云港两大生产基地，并非偶然。连云港基地专注于标准化储能产品的规模化制造，通过模块化设计，将核心部件如电芯、PCS（功率转换系统）做成性能稳定、接口统一的“乐高积木”。而南通基地则专注于定制化系统的设计与集成，它更像一个“高级定制工坊”，能快速调用这些标准模块，根据站点特定的光照条件、负载曲线、极端气候（比如高原低温或海岛高盐雾）进行灵活组合与优化，并完成一体化集成。这种“标准化与定制化并行”的体系，本身就是一种对“效率”的深度理解。它意味着，当面对一个非洲无电地区的通信基站项目时，我们不必从头研发一款新设备，而是能快速从“积木库”中选取适配的光伏微站能源柜和站点电池柜，结合当地数据，迅速完成光储柴一体化方案的配置与仿真，将产品交付周期显著缩短。

一个具体的案例：简化流程如何释放储能价值

让我分享一个我们亲身参与的项目，它很好地说明了手续简化与效率提升带来的直接效益。在东南亚某群岛国家，其电信运营商急需为数百个分散在各岛屿的通信站点提供稳定电力，这些站点多数依赖昂贵

的柴油发电机，且维护困难。项目面临多重挑战：各国设备进口标准不一、当地电力部门并网审批流程漫长、岛屿间物流复杂。

我们与当地合作伙伴及相关部门密切协作，采取了以下策略来“简化手续，提高效率”：

产品层面：提供预认证的、符合多国标准的一体化站点能源柜。它将光伏控制器、储能电池、智能管理系统和离网逆变器高度集成在一个防护等级达IP55的柜体内，作为“整体解决方案”进行报备和审批，避免了每个独立部件单独认证的繁琐。

流程层面：联合合作伙伴，提前与当地能源管理部门沟通，将我们的智能能量管理系统（EMS）的并网接口与数据协议本地化，并提供了详尽的安全性及电网支撑功能测试报告，加速了技术审核。

服务层面：提供从方案设计、产品供应到安装调试、远程运维的“交钥匙”EPC服务，由单一责任方对接客户，减少了客户与多个供应商、施工方、审批部门之间的协调成本。

结果呢？该项目首批数十个站点的部署周期，相比传统模式缩短了近40%。这些站点实现了高达70%的柴油替代率，每年为运营商节省了可观的燃料成本和运维成本，同时保障了通信网络的持续稳定。这个案例的数据或许不那么惊天动地，但它清晰地揭示了一个事实：储能价值的最大化，不仅依赖于柜子里的电芯技术，同样依赖于让这个柜子能够顺利、快速立起来并网运行的“软性”流程优化。

走向未来：构建更友好的储能发展生态

所以，当我们谈论“储能发展，简化手续，提高效率”时，我们在谈论什么？我认为，这指向的是一种系统性的生态优化。它要求：

参与方角色与行动方向

政策制定者推动建立更清晰、统一、快速的储能项目审批与并网指南，鼓励“一站式”审批服务。

设备制造商（就像海集能正在做的）深化产品标准化与模块化，提供预集成、预认证的解决方案，降低部署复杂度。

电网企业简化并网技术要求和流程，明确储能作为可调资源的接入标准，提升协同效率。

项目开发商与投资者积极采用高效、可靠的一体化解决方案，重视全生命周期成本而非仅仅初始投资。

这个过程，阿拉上海人讲，有点像“疏通经络”。技术是气血，但若经络不通，气血再旺也到不了该去的地方。简化手续、提高效率，就是在为储能产业的健康发展疏通关键的“任督二脉”。它让好的技术、好的产品，能够以更低的“摩擦成本”抵达每一个需要的角落——无论是繁华都市的工厂屋顶，还是偏远山区的通信铁塔。

最后，我想抛出一个开放性的问题供大家思考：在您所处的领域或地区，您观察到哪些具体的“手续”或“流程”正在成为储能项目落地的主要障碍？我们又该如何共同协作，将这些障碍转化为加速能源转型的垫脚石？期待听到更多来自一线的、真实的声音。

来源: <https://www.hj-mobile.com>