

上个月，我和几位韩国的能源界同仁聊天，他们提到一个很有意思的现象：在首尔郊区，一些工业园区开始出现一种“共享电池柜”。这些设备不属于某一家工厂，而是由第三方投资运营，园区内的企业根据尖峰时段的用电需求，按需付费使用。这背后，正是北亚地区——特别是中国、日本、韩国——正在积极探索的电网侧共享储能模式。一系列新近出台或酝酿中的政策文件，比如中国的《关于加快推动新型储能发展的指导意见》以及韩国相关的电力市场改革方案，都在为这种新模式铺路。政策，不再是简单的补贴目录，而是开始扮演“游戏规则设计者”和“市场催化剂”的角色。

北亚电网共享储能政策文件推动区域能源结构变革

上个月，我和几位韩国的能源界同仁聊天，他们提到一个很有意思的现象：在首尔郊区，一些工业园区开始出现一种“共享电池柜”。这些设备不属于某一家工厂，而是由第三方投资运营，园区内的企业根据尖峰时段的用电需求，按需付费使用。这背后，正是北亚地区——特别是中国、日本、韩国——正在积极探索的电网侧共享储能模式。一系列新近出台或酝酿中的政策文件，比如中国的《关于加快推动新型储能发展的指导意见》以及韩国相关的电力市场改革方案，都在为这种新模式铺路。政策，不再是简单的补贴目录，而是开始扮演“游戏规则设计者”和“市场催化剂”的角色。

这种现象背后是冰冷而紧迫的数据。北亚是全球制造业和数字经济的高地，电力需求峰谷差日益拉大。以日本关西地区为例，夏季用电高峰时，电网备用容量有时会降至危险临界点。传统的解决方案是建设更多的调峰电厂，但这意味着巨大的资本投入和碳排放。而共享储能，就像一个存在于电网关键节点的“公共充电宝”，通过聚合分散的储能资源，为整个电网提供调峰、调频、备用等服务。根据一些行业分析，一个设计得当的共享储能电站，其容量利用率可比传统的单一用户侧储能系统高出数倍，从而显著改善投资回报模型。政策文件的核心任务，就是明确这个“公共充电宝”如何定价、如何参与市场交易、以及收益如何分配。

让我分享一个具体的案例。在中国北方某省，一个由地方政府牵头、发电企业投资、多家用户参与的电网侧共享储能示范项目刚刚投运。该项目总规模为100兆瓦/200兆瓦时，犹如一个巨型“能量水池”。在风电、光伏大发而用电负荷较低的午后，这个“水池”蓄满绿电；到了傍晚的用电高峰，再将电力平稳地注入电网。根据其首年的运行报告，该项目有效提升了当地新能源消纳率约5个百分点，同时通过参与电力辅助服务市场，获得了可观的收益。这便是一个典型的政策驱动下的市场案例：地方政府提供了清晰的准入和价格机制，投资方看到了稳定的收益渠道，而电网和终端用户则获得了安全与经济的双重效益。你看，当政策框架搭好了，技术创新和商业智慧自然就会涌入。

那么，这对像我们海集能这样的实践者意味着什么呢？自2005年在上海成立以来，我们海集能一直专注于新能源储能技术的研发与应用。近二十年的技术沉淀，让我们深刻理解从电芯、PCS到系统集成的每一个环节。我们在江苏南通和连云港的基地，分别专注于定制化与标准化的储能系统生产，这使我们能够灵活应对不同场景的需求。在站点能源领域，我们为通信基站、安防监控等关键设施提供光储柴一体化解决方案，这本身就是一种小规模、为特定负荷服务的“共享储能”。现在，电网级的共享储能政策东风已至，它要求设备具备更高的可靠性、更智能的调度能力和更广泛的环境适应性——而这恰恰是我们技术积累的优势所在。我们的产品从设计之初就考虑了极端气候和复杂电网条件，智能运维平台可以实现对储能系统的远程监控和策略优化，这与共享储能模式对设备“可管、可控、可收益”的要求不

谋而合。

讲到底，政策文件描绘的是蓝图，而最终落地要靠扎实的产品和解决方案。共享储能不是简单的设备堆砌，它考验的是系统集成能力、电力电子技术与能源管理算法的深度融合。海集能提供的“交钥匙”一站式服务，从前期设计、产品供应到智能运维，正是为了帮助客户跨越从政策到实践的门槛。我们思考的，是如何让储能系统不仅是一个静态的资产，更成为一个活跃的、能够自动响应市场信号并创造价值的网络节点。

展望未来，北亚的共享储能市场必将更加活跃。政策会继续演进，市场机制会逐步完善。但有一个问题值得我们所有人持续思考：当成千上万个分布式储能单元通过物联网技术连接成网，形成一个庞大的“虚拟电厂”时，它将如何更深刻地改变我们与能源的关系？不仅仅是企业和电网公司，每一个拥有屋顶光伏和家用储能的个体，是否也有可能成为这个共享网络的一份子，既是消费者，也是贡献者？

来源: <https://www.hj-mobile.com>