

如果你最近关注能源新闻，可能会有一个直观的感受：储能，这个过去略显专业和冷门的词汇，正以前所未有的频率出现在我们的视野里。从西北荒漠中与光伏板并肩而立的巨型“充电宝”，到工业园区里悄然降低电费成本的集装箱，再到寻常百姓家屋顶光伏旁默默工作的壁挂式设备，储能系统正在悄然改变能源的利用方式。这不禁让人好奇，在这股浪潮背后，国内究竟有多少家公司正在这条赛道上奋力奔跑？

## 国内现在多少家公司投身储能这片蓝海

如果你最近关注能源新闻，可能会有一个直观的感受：储能，这个过去略显专业和冷门的词汇，正以前所未有的频率出现在我们的视野里。从西北荒漠中与光伏板并肩而立的巨型“充电宝”，到工业园区里悄然降低电费成本的集装箱，再到寻常百姓家屋顶光伏旁默默工作的壁挂式设备，储能系统正在悄然改变能源的利用方式。这不禁让人好奇，在这股浪潮背后，国内究竟有多少家公司正在这条赛道上奋力奔跑？

要回答这个问题，我们不妨先看看现象背后的驱动力。中国的“双碳”目标是一个宏大的国家战略，它像一块巨大的磁石，吸引了无数资本和技术涌入新能源及相关产业。储能，作为解决风电、光伏间歇性、波动性问题的关键钥匙，其战略地位不言而喻。政策层面，《“十四五”新型储能发展实施方案》等文件明确了发展目标和路径，而电力市场改革的深化，尤其是峰谷电价差拉大、辅助服务市场逐步建立，则为储能创造了实实在在的盈利空间。于是，我们看到了一幅百舸争流的画面：传统电力设备巨头凭借深厚的制造与系统集成功底强势切入；动力电池龙头依托电芯技术优势向下游延伸；众多创业公司则在细分场景和解决方案上寻找创新突破口。根据中关村储能产业技术联盟（CNESA）的不完全统计，截至2023年，中国与储能相关的企业数量已超过数万家，其中主营业务涉及储能系统集成、关键设备制造等核心环节的企业也已达达到数百家的规模。这个数字本身或许并不惊人，但其背后反映的产业热度、技术迭代速度和市场扩张的雄心，才是真正值得玩味的地方。

市场繁荣固然可喜，但随之而来的问题是：当参与者众多时，差异化与核心竞争力便成了生存和发展的关键。储能并非简单的硬件堆砌，它本质上是一个复杂的能源管理系统，需要深度理解电力电子技术、电化学、电网需求以及终端用户的真实痛点。许多公司可能能够组装出一个可以运行的储能柜，但能否在青藏高原的极寒中稳定运行十年？能否在南海岛屿的高湿高盐环境中抵御腐蚀？能否在无市电的通信基站里，将光伏、储能和备用发电机无缝协同，实现7x24小时的高可靠供电？这些才是真正的试金石。以我们海集能（HighJoule）深耕近二十年的站点能源领域为例，这就不是一个“快钱”市场。它要求企业必须沉下心来，理解通信运营商、安防网络在偏远地区面临的“无电、弱网、运维难”的切实挑战。我们的工程师，依晓得伐，常常要深入边疆、海岛，去实地测量环境数据，模拟极端工况。最终，我们提供的不是一个个孤立的设备，而是像国家发改委所倡导的“一体化解决方案”——将高效光伏板、长寿命储能电池柜、智能能源管理系统，甚至备用柴油发电机整合成一个高度集成的“光储柴一体”微电网。这个系统要能做到智能调度，优先使用太阳能，储能进行补充和调节，柴油机仅作为最后保障，从而最大化绿色能源使用比例，将运维成本和对燃料补给的依赖降到最低。

说到这里，我想分享一个具体的案例。在云南某边陲地区的山区，分布着数十个为重要安防监控和通信服务的微基站。这些站点位置分散，交通不便，拉设市电线路成本极高，传统上依靠柴油发电机供电，不仅燃料运输困难、成本高昂，而且噪音和排放问题突出。海集能为该区域部署了一套定制化的站

点能源解决方案。每个站点配备了我们连云港基地标准化生产的储能电池柜（确保规模化和可靠性），并结合当地光照条件集成了光伏组件，构成独立的微电网。核心的“大脑”——能源管理系统，则来自我们上海总部的研发团队，它能够根据实时气象预测和站点负载，智能决策充放电策略。项目实施后，数据显示，这些站点的柴油消耗量降低了超过85%，年综合运维成本下降了约40%，更重要的是，供电可靠性从过去的不足95%提升到了99.9%以上，确保了关键设施的不间断运行。这个案例或许不大，但它生动地说明了，真正的储能价值不在于设备本身，而在于它如何精准地解决特定场景下的能源难题。

## 从规模化竞争到价值化深耕

当前，中国储能产业无疑正处在从政策驱动向市场驱动转型的关键期。大量公司的涌入带来了规模效应和成本下降，但也伴随着同质化竞争和价格压力。未来的格局会如何演变？我认为，单纯比拼电芯价格或系统报价的“内卷”模式不可持续。产业必将走向细分和深化。就像海集能选择以站点能源作为核心突破点之一，我们相信，在工商业储能、户用储能、电网侧调频、港口岸电乃至数据中心备电等每一个细分赛道，都需要有公司深入下去，成为最懂那个场景的专家。这要求企业不仅要有强大的研发和生产能力——比如我们在南通基地为特殊环境定制耐候性极强的储能系统，在连云港基地为大规模应用优化标准化产品的制造流程——更要有对能源应用的深刻洞察和全生命周期服务能力（EPC+运维）。储能系统的价值，将在未来电力市场的交易中、在用户电费账单的节省中、在碳排放指标的核算中，被更精确地衡量和兑现。

那么，面对这样一个充满活力又略显纷繁的市场，作为潜在的用户或合作伙伴，您更看重储能供应商的哪些特质？是绝对的低价，还是全生命周期的可靠性与综合价值？当您考虑为一个偏远设施或一个生产园区配备储能系统时，您最大的担忧又是什么？

来源: <https://www.hj-mobile.com>