

在能源转型的全球浪潮中，一些市场因其独特的挑战与潜力而格外引人注目。委内瑞拉，这个拥有丰富光照资源的国家，其电网的稳定性和覆盖率却长期困扰着工商业与民生发展。断电，对许多地区而言，是日常清单上的一项。这种频繁的电力中断，不仅打断了正常的生产生活，更让关键基础设施，如通信基站、安防监控站点，面临着停摆的风险。这种现象背后，是一个巨大的未被满足的能源需求市场。

【重要说明】本文/视频中所有关于节省金额、收益、回本周期、投资成本等数据，均为基于特定假设（如年用电量100万度、电价0.8元/度、光伏利用小时数等）的理论推演示例，不代表实际收益承诺，亦不构成购买或投资建议。实际收益受光照条件、电价波动、设备价格、安装费用、补贴政策等多种因素影响，可能存在显著差异。在做任何投资决策前，建议自行核实最新市场价格并咨询专业人士。

海集能助力海外代理拓展委内瑞拉储能项目新机遇

在能源转型的全球浪潮中，一些市场因其独特的挑战与潜力而格外引人注目。委内瑞拉，这个拥有丰富光照资源的国家，其电网的稳定性和覆盖率却长期困扰着工商业与民生发展。断电，对许多地区而言，是日常清单上的一项。这种频繁的电力中断，不仅打断了正常的生产生活，更让关键基础设施，如通信基站、安防监控站点，面临着停摆的风险。这种现象背后，是一个巨大的未被满足的能源需求市场。

让我们来看一些更具体的维度。根据世界银行等机构的数据，拉美及加勒比地区的电力供应可靠性仍有显著提升空间，而分布式能源解决方案被视为填补这一缺口的关键路径。在委内瑞拉，许多偏远地区或工业园区的电网条件薄弱，甚至完全无网，但通信和基础安防的需求却与日俱增。这催生了一个明确的市场信号：对不依赖于脆弱主网、能够自主运行且经济高效的储能解决方案的需求，正变得前所未有的迫切。这不仅仅是购买一台设备，而是寻求一套能够应对极端气候、复杂电网环境并实现智能管理的一体化能源系统。

正是在这样的背景下，我们的海外合作伙伴将目光投向了这一市场，并与我们共同推动了一系列站点能源储能项目的落地。这里，我想分享一个颇具代表性的案例。在委内瑞拉一个远离主干电网的丘陵地带，分布着数个为周边社区提供核心通信服务的基站。传统的柴油发电不仅噪音大、运维成本高昂，且燃料供应在偏远地区极不稳定。我们的代理团队与当地运营商合作，引入了海集能定制开发的光储柴一体化能源柜。

这套系统巧妙地将高效光伏组件、我们自主集成的高安全长寿命储能系统（基于磷酸铁锂电芯），以及一台作为终极备份的柴油发电机整合于一个紧凑的户外柜体中。它的核心智慧在于其内置的智能能量管理系统（EMS），它像一位不知疲倦的调度官，24小时优先调度太阳能供电，并将富余能量存入电池；在阴雨天或夜间，则由储能电池无缝供电；只有当连续阴雨导致储能电量过低时，系统才会自动启动柴油发电机，并在电池充电至一定水平后立即关闭，最大化减少柴油消耗。项目实施后，该站点的柴油发电时长下降了超过70%，能源运营成本大幅降低，更重要的是，实现了接近100%的供电可靠性，即使在暴雨季节也保障了通信信号的畅通无阻。

这个案例的成功，并非偶然。它深深植根于海集能近二十年在新能源储能领域的专注与沉淀。自2005

年成立于上海以来，海集能便致力于成为全球客户值得信赖的数字能源解决方案伙伴。我们不仅是一家高新技术企业，更构建了从核心部件到系统集成、智能运维的全产业链能力。在上海总部与江苏南通、连云港两大生产基地的协同下，我们既能像在南通基地那样，为特殊环境与需求提供深度定制化设计——正如适应委内瑞拉湿热气候与特定电网频率的解决方案；也能在连云港基地，实现标准化产品的规模化精益生产，确保全球交付的效率和品质一致性。这种“标准化与定制化并行”的体系，正是我们能为海外代理伙伴提供强大后端支撑，共同攻克像委内瑞拉这样复杂市场的底气所在。

那么，从这些现象、数据和具体实践中，我们能提炼出哪些更深层次的见解呢？我认为，关键在于从“单一产品供应商”思维向“场景化能源解决方案服务商”思维的转变。在委内瑞拉这类市场，客户购买的不仅仅是一个电池柜或一套光伏板，他们购买的是一种确定的、可持续的供电能力。这意味着，解决方案必须极端可靠，能够耐受高温高湿；必须高度智能，减少对现场人工运维的依赖；必须是一体化交付的“交钥匙”工程，避免客户面对多供应商协调的困境。海集能的核心业务板块之一——站点能源，正是为此而生。我们的光伏微站能源柜、站点电池柜等全系列产品，其设计初衷就是为了解决无电网地区的供电痛点，通过一体化集成与智能管理，将复杂的能源控制逻辑变得简单可靠。

对于正在或计划开拓类似新兴市场的海外代理伙伴而言，选择一个具备深厚技术积累、完整产品矩阵、灵活生产体系和全球化项目经验（我们的产品与服务已落地全球多国）的合作伙伴，无疑是降低项目风险、提升竞争力的关键。海集能提供的完整EPC服务支持，正是为了与伙伴们形成合力，将高效、智能、绿色的储能解决方案，带到每一个需要它的角落。我们相信，可靠的能源是发展的基石。

面对全球能源格局的深刻变革，您认为在开拓下一个具有挑战性的区域市场时，除了产品本身，合作伙伴所提供的哪些后端支持能力，是您做出决策时最重要的考量因素？

来源: <https://www.hj-mobile.com>