

最近和几位在东南亚做能源项目的同行聊天，大家不约而同地提到了越南。这个国家正在经历一场静悄悄但深刻的能源转型，而储能，无疑是这场转型中的关键棋子。我们不妨从几个层面来剖析一下，这背后的逻辑究竟是什么。

## 越南储能政策带来市场新机遇

最近和几位在东南亚做能源项目的同行聊天，大家不约而同地提到了越南。这个国家正在经历一场静悄悄但深刻的能源转型，而储能，无疑是这场转型中的关键棋子。我们不妨从几个层面来剖析一下，这背后的逻辑究竟是什么。

### 现象：从“拉闸限电”到国家战略的转变

如果你关注越南的新闻，可能还记得前两年夏季工业区频繁停电的报道。这背后是经济快速增长与电力基础设施相对滞后之间的矛盾。为了破解这个难题，越南政府将目光投向了可再生能源，尤其是光伏和风电。然而，风电和光伏有个众所周知的特性——间歇性。太阳不会一直照耀，风也不会一直吹拂。这就好比一个水龙头，水流时大时小，但下游的工厂却需要稳定、持续的水流。储能系统，就是这个问题的“蓄水池”和“稳压器”。

正是基于这样的现实需求，越南政府近两年出台了一系列政策，从《第八个电力发展规划》（PDP8）到具体的电价机制和投资鼓励政策，都在为储能铺路。这些政策的核心目标很明确：提升电网稳定性，吸纳更多可再生能源，并最终保障能源安全。这可不是纸上谈兵，而是实实在在的市场信号。

### 数据与案例：政策如何转化为市场动能

我们来看一些具体的情况。根据越南工贸部发布的规划，到2030年，越南的目标是让可再生能源（不包括水电）发电量占总发电量的比例显著提升。而要实现这个目标，没有储能的支撑几乎是不可能的。这就创造了一个巨大的市场需求。

举个例子，在越南的一些工业区，企业已经开始主动寻求“光伏+储能”的解决方案。为什么？因为这样做，一方面可以抵消高昂的峰值电价，另一方面也能在电网不稳定时保障关键生产线的运行。这已经不是简单的“省电费”问题，而是关乎生产连续性和竞争力的“战略投资”。

说到这里，我想起我们海集能（上海海集能新能源科技有限公司）在东南亚的一个项目。我们为越南一个沿海省份的通信基站群，提供了一套“光储柴一体化”的站点能源解决方案。那个地方电网薄弱，台风季停电是常事。我们部署了集成光伏、储能电池和智能能量管理系统的能源柜。结果呢？基站的供电可靠性从不到90%提升到了99.9%以上，而且柴油发电机的使用频率降低了超过70%，既节省了运维成本，又减少了碳排放。这个案例让我感触很深，好的技术和产品，真的能切中用户最核心的痛点。

你看，从国家层面的规划，到企业层面的自发需求，再到具体项目的成功落地，这条逻辑链是清晰的。政策不是空中楼阁，它正在催生真实的应用场景和商业价值。

### 见解：机遇与挑战并存，专业能力是核心

当然，阿拉也要客观地讲，市场有机遇，也必然有挑战。越南的电网条件、气候环境（高温高湿）、以及本地化的认证和标准要求，都对储能产品提出了很高的要求。这不是一个可以靠简单复制粘贴就能成功的市场。它需要深入的理解和定制化的能力。

这正是像我们海集能这样的企业所擅长的。自2005年成立以来，我们近二十年的时间都聚焦在储能这个领域。我们在江苏有两大生产基地——南通基地擅长根据特定场景做深度定制的系统设计，比如应对极端

环境；连云港基地则负责标准化产品的规模化生产，保障效率和成本优势。这种“标准化与定制化并行”的体系，让我们能够灵活应对不同市场的需求。从电芯选型、PCS（变流器）匹配、系统集成，到后期的智能运维，我们提供的是“交钥匙”的一站式服务。因为我们深知，在越南这样的新兴市场，客户需要的不仅仅是一个硬件设备，更是一个可靠、省心、能长期稳定运行的能源解决方案。特别是我们的站点能源业务，专为通信基站、安防监控等关键站点设计。这些站点往往分布在电网末梢甚至无电地区，对能源的可靠性要求极高。我们的产品通过一体化集成和智能管理，恰恰能解决这些问题。这和越南正在发生的、保障关键设施供电稳定的需求，可以说是高度契合。

那么，接下来的关键问题是什么？

对于有意进入或关注越南储能市场的投资者、开发商而言，现在或许应该思考：如何选择真正具备全产业链技术沉淀、有全球化项目经验且能做好本地化适配的合作伙伴？毕竟，储能系统的长期可靠性和投资回报，才是最终检验一切政策的试金石。

---

来源: <https://www.hj-mobile.com>